

OFERTA DE EMPLEO ALLTRUCKS

Alltrucks Truck & Trailer Service es la empresa que nace en 2013 como resultado de la unión de tres proveedores líderes del sector del vehículo industrial, Knorr-Bremse, Bosch, y ZF. Con sede central en Múnich Alltrucks ofrece a sus talleres asociados servicios que les proporcionan grandes competencias para asegurar a sus clientes un mantenimiento y reparación multimarca de la más alta calidad y para todo tipo de vehículos industriales ya sean, camiones, autobuses, remolques, furgonetas, maquinaria agrícola, etc.

Para la expansión de nuestro concepto en el mercado del centro y norte de España, necesitamos incorporar un profesional con experiencia en el sector:

Consultor Técnico Comercial Centro / Norte de España

Responsable del desarrollo de nuestra red de talleres multimarca de vehículo industrial.
La posición está basada en casa (preferible residencia en el área de actividad)

Responsabilidades:

- Presentación del concepto de Alltrucks y sus servicios a socios potenciales.
- Adquisición de talleres de vehículo comercial para la red Alltrucks.
- Asistencia personal y soporte al desarrollo del taller socio de la red.
- Asesoramiento técnico y comercial de los socios de la red.
- Presentación del concepto de servicio a flotas de la red Alltrucks.
- Registro de flotas en nuestra plataforma digital Alltrucks Fleet.
- Venta de servicios y productos.
- Soporte en el desarrollo de nuevos servicios.
- Enlace con la central en Alemania para la resolución de incidencias.
- Participación en reuniones, ferias y eventos de clientes.

Requerimientos:

- Título universitario en el área de empresa o ingeniería/también se aceptarán candidaturas con demostrable experiencia en nuestro ámbito técnico.
- Mínimo 5 años de experiencia en el sector de postventa de vehículo industrial (camiones, autobuses, remolques, etc.), con amplios conocimientos en los procedimientos del taller y sus indicadores de resultados y productividad.
- Elevado conocimiento del sector de vehículo industrial.
- Experiencia comercial principalmente centrada en ámbito del vehículo industrial.
- Experiencia comercial con flotas de transporte y operadores logísticos.
- Excelentes dotes de comunicación, poder de convicción y orientación al cliente.
- Creatividad, automotivación y proactividad para la obtención de resultados.
- Obligatorio idioma español. Capaz de comunicarse en inglés a nivel de negocios. Valorable Alemán.
- Disponibilidad para viajar de manera extensiva en la región asignada. Reuniones regulares en Madrid y eventualmente a la central en Alemania.
- Utilización de herramientas informáticas a nivel de usuario (Word, Excel, Power Point)

Nuestra oferta:

- Contrato de trabajo permanente.
- Atractiva compensación salarial.
- Coche de compañía, para su uso profesional y personal.
- Excelentes posibilidades de desarrollo profesional.
- Formación.
- Trabajo en casa.

Si te ajustas a las necesidades de nuestro puesto, eres una persona con experiencia en el sector de la postventa de vehículo industrial, estas acostumbrado al trato con talleres de reparación de camiones, y flotas, eres una persona organizada y acostumbrado a trabajar por objetivos y quieres trabajar en el desarrollo del proyecto de Alltrucks por favor envíanos tu CV junto con una breve carta de presentación a la dirección de correo electrónico: gema.calvo@alltrucks.com